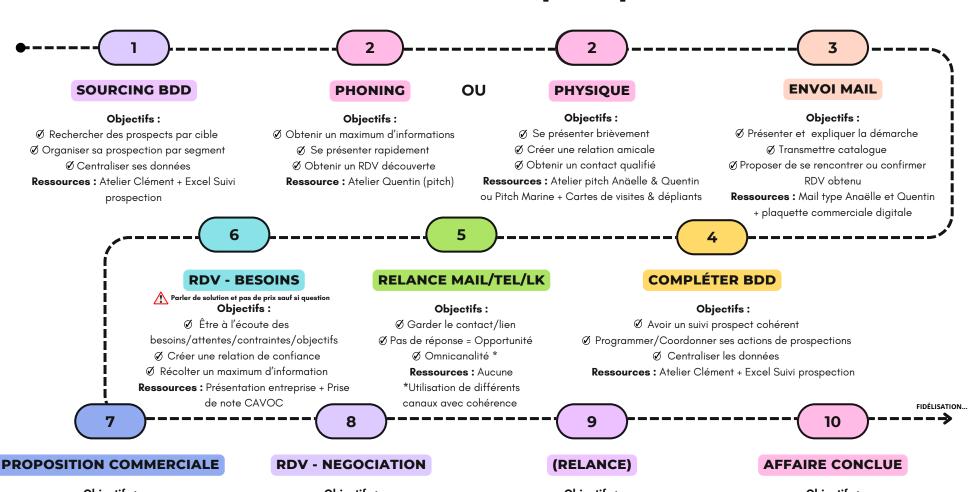


# **MÉMO - Tunnel de prospection**



### Objectifs:

Rédiger compte-rendu RDV avec solution et chiffrage

Personnaliser en fonction du prospect
Réfléchir à plan A, B et C
Ressources: Commerciaux WYS

## Objectifs:

Présenter et expliquer la proposition co
Négocier et ajuster les tarifs
Répondre aux objections

Ressources: Atelier SONCAS Anäelle

### Objectifs:

Ø Garder le contact/lien
Ø Prévoir ses relances
Ø Obtenir la raison d'un refus ou non-réponse

Ressources: Aucune

## Objectifs:

Signature du devis

Ø Assurer un suivi client 3, 6 et 12 mois

Ressources: Contrat de mission et trame pédagogique Félicitations!